

Fundusze unijne

W PYTANIACH I ODPOWIEDZIACH

W numerze

- Cross-financing jako optymalny sposób finansowania | 1
- Najem lokalu można sfinansować ze środków z UE | 2
- Zagraniczne staże drogą do sukcesu | 3
- Dotacje nie tylko na działalność rolniczą | 4
- Wkład własny jako warunek dofinansowania | 5
- Studium wykonalności na etapie planowania projektu | 6
- OZE może potrzebować raportu oddziaływania na środowisko | 7
- Beneficjent może uzupełnić brakujące dokumenty | 8
- Precyzyjne zaplanowanie projektu ułatwia jego realizację | 9
- Trzeba uważać na obowiązek archiwizacyjny dokumentów | 10
- Nie zawsze niezbędne są tablice informacyjne | 12
- Dobre zarządzanie projektem uchroni przed karami | 13
- Kierownik jednostki decyduje o niskiej jednostkowej wartości | 14
- Korekty finansowe za błędne udzielenie przetargu | 15
- Kosztów przygotowania wniosku nie zwiększają wartości inwestycji | 16

Beneficjent może ubiegać się o dotacje na projekty łączone

PYTANIE

Spotkaliśmy się ostatnio z pojęciem cross-financing. Co ono dokładnie oznacza?

ODPOWIEDŹ

Cross-financing jest to tzw. elastyczny sposób finansowania projektów, polegający na dofinansowaniu projektu inwestycyjnego (zakup maszyn lub wyposażenia, roboty budowlane, nabycie oprogramowania) komplementarnymi działaniami miękkimi – przeważnie szkoleniowymi lub doradczymi.

WYJAŚNIENIE Cross-financing dopuszcza również przy projektach szkoleniowych możliwość dokonywania zakupów związanych z nabyciem środków trwałych lub wytworzeniem infrastruktury. W przypadku tego rodzaju projektów będą to raczej prace remontowe, zakup mebli lub komputerów.

Wprowadzenie takiej regulacji jest związane z podziałem udzielanego wsparcia z funduszy europejskich na Europejski Fundusz Rozwoju Regionalnego (projekty inwestycyjne) oraz Europejski Fundusz Społeczny (projekty miękkie). Stosowanie cross-financingu musi być dopuszczone przez regulamin konkursu, a ponadto ponoszenie takich wydatków powinno być uzasadnione osiągnięciem tzw. spójności projektu.

Generalną zasadą jest, że cross-financing dotyczy maksymalnie do 10% (w szczególnych przypadkach 15%, np. projekty realizowane w ramach tzw. Europejskiej Współpracy Terytorialnej) kosztów kwalifikowalnych, czyli objętych dofinansowaniem.

W ramach perspektywy finansowej 2007–2013 cross-financing był wykorzystywany przede wszystkim przy Programie Operacyjnym Kapitał Ludzki oraz Programie Operacyjnym Innowacyjna Gospodarka.

Podstawa prawna:

- Rozporządzenie Rady (WE) nr 1083/2006 z 11 lipca 2006 r. ustanawiające przepisy ogólne dotyczące Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego, Europejskiego Funduszu Społecznego oraz Funduszu Spójności i uchylające rozporządzenie (WE) nr 1260/1999.

Jan Kordasiewicz
wspólnik zarządzający,
Kancelaria Doradztwa Gospodarczego
Cieślak & Kordasiewicz



Zadaj pytanie naszym ekspertom
funduszeunijne@wip.pl